

VISMA Financial Report

**Preliminary figures Q2
1997**

VISMA ASA
Karenslyst alle 9 A
N-0212 Oslo
Norway

Tel.: + 47 23 13 65 00
Fax: + 47 23 13 65 01

Printed 21 Jan 98

For further information, please contact:

Konsernsjef/CEO Øystein Moan tlf. +47 23 13 66 00
Fin.dir./CFO Tore Bjerkan tlf. +47 23 13 66 13



(Oslo, 29. juli 1997) **VISMA ASA hadde i annet kvartal driftsinntekter på MNOK 53,4 (36,6). Dette gir samlede driftsinntekter for første halvår på MNOK 103,6 (76,1).**

Rapporten for første halvår 1997 sammenliknes med konsernets rapporterte tall for tilsvarende periode i 1996. Tallmaterialet for 1997 dekker således aktiviteter som ikke var til stede for samme periode i 1996, og er derfor ikke direkte sammenlignbare..

Resultat, balanse og kapitalforhold

Driftsresultatet ble for 1. halvår negativt med MNOK 116,9. Av dette er hele MNOK 91,6 et resultat av at det nye styret og den nye ledelsen har gjennomført den varslede gjennomgang av selskapets drift og balanse og kritisk vurdert alle forhold. I samarbeid med selskapets revisor er det foretatt en helhetlig vurdering med strenge krav til substans, samt til periodisering av inntekter og kostnader. VISMA-ledelsen estimerer at det ordinære driftsresultatet uten periodefremmede avsetninger og avskrivninger ble negativt med MNOK 25,3. Det negative resultatet av den ordinære drift skyldes flere forhold. Kostnadskontrollen i selskapet har ikke vært tilfredsstillende. I utviklingen av nye kontrakter har VISMA måttet leie inn kostnadskreven konsulenttjenester for å møte avtalte kontraktsfrister. Avsetningene til tap på fordringer er også, utfra en strengere vurdering, øket vesentlig.

Den største enkeltposten i det negative resultatet utgjøres av en samlet nedskrivning av goodwillposter med MNOK 51,3.

VISMA avskriver aktiverte utviklingskostnader på MNOK 11,8. Største delen av denne posten oppstod i forbindelse med fusjonen med VISMA Informasjonssystemer (tidl. Dovre Informasjonssystemer).

Kravene til inntektsføring som følge av inngåtte kontrakter er skjerpet. Hittil har inntektsføringen skjedd i forbindelse med kontraktsinngåelse, erfaring tilsier at inntektsføring bør følge implementering av kontraktene. Selskapet har derfor avsatt MNOK 11,4 mot tidligere kontrakter. Halvparten av denne avsetningen gjøres i det svenske datterselskapet VISMA AB.

VISMA kostnadsfører direkte MNOK 9,7 knyttet til oppbygging av et distribusjonsapparat i USA samt utarbeidelse av engelske brukermanualer for VISMA Logistics. Dette prosjektet ble igangsatt i november 1996. Ambisjonsnivået vedrørende USA satsningen er nå vesentlig redusert.

Flere tiltak for å omstrukturere konsernet er iverksatt. Dette reflekteres gjennom en avsetning til omstrukturering på MNOK 15,5.

Redusert forpliktelse mot tidligere eiere av SpecTec General Inc har medført tilbakeføring av MNOK 11,1.

Det er inngått avtale om salg av to forretningseiendommer. Disse er pr. 30.06.97 bokført til MNOK 13,0. Det er gjort tapsavsetninger med MNOK 2,2. Overtakelse er i august 97.

I ekstraordinær generalforsamling 3. juli fikk styret fullmakt til å utvide aksjekapitalen med inntil MNOK 13,7. I ny ekstraordinær generalforsamling den 8. august 1997 vil styret foreslå å gjennomføre en fortrinnsrettsemisjon på 100 mill. aksjer til tegningskurs NOK 1 pr. aksje, samtidig som at tidligere fullmakt frafalles. Tegningsrettene vil bli søkt notert på Oslo Børs.

Emisjonen som tilrettelegges av Alfred Berg Norge AS og Sundal Collier & Co AS forutsettes å tilføre selskapet kapital for å bedre

selskapets likviditet og egenkapitalsituasjon, samt evne til å gjennomføre iverksatte omstruktureringer.

VISMA har allerede gjennomført vesentlige kostnadsreduksjoner og vil fortsette dette arbeidet i det kommende halvår. Antallet stillinger er redusert med 13% (43 stillinger), og antallet innleide konsulenter er redusert fra 18 til 5. VISMA ønsker å fokusere arbeidet mot utvikling og salg, og stillinger innen disse områdene vil berøres minimalt.

Organisasjon og produkter

Styret og ledelsen har konsentrert strategien om de produkt- og markedsområder som på kort sikt vil gi lønnsomhet. Organisasjonsstrukturen endres ved at det under en felles konsernledelse etableres to divisjoner, VISMA Marine og VISMA Industri, begge med selvstendig lønnsomhetsansvar.

Nye kontrakter

VISMA-konsernet har gjennom sine datterselskaper i Marine og Industridivisjonen inngått, dog ikke inntektsført, flere avtaler i 2. kvartal 1997. Kontraktenes samlede verdi overstiger MNOK 20. Den største enkeltavtalen, MNOK 7, er inngått mellom SpecTec Srl. i Italia og rederiene Finaval og Marnavi, hvor SpecTec Srl. skal levere AMOS-programvare til rederienes 14 skip. VISMA AB i Sverige har i perioden inngått avtaler for ca. MSEK 7. Her kan nevnes avtale med Stockholms Lens Lansting med installasjon av Visma Logistics for 5 sykehus. Svenske Pioneer AB har inngått kontrakt om kjøp av Visma Business til MSEK 2,2. Den resterende andelen av den totale kontraktsummen i perioden utgjøres av kontrakter inngått i Norge og England

Aksjonærforhold.

Aksjekapital 30.06.97 var 27 449 947, aksjekapitalen er i perioden utvidet ved en rettet emisjon mot ansatte og ledelse, samt gjennomføring av tidligere vedtatte opsjonsprogrammer. Aksjekapital 25.07.97 var 28 651 997

De største aksjonærer pr. 25.07.97	Andel (%)
Store Borgen AS	7,40
Dalva, Steinar	5,23
Christensen, Chr. Fr.	4,46
Tyrving AS	4,35
Rian, Øystein	3,47
Bjerkan, Tore	3,47
Dione AS	3,38
JV Investering AS	3,31
Alfred Berg Vekst	3,07
Varua Invest AS	3,04
Andre	58,80

Utsiktene fremover

Det nye styret og den nye ledelsen har konsentrert sitt arbeid om å gjenopprette lønnsomhet i selskapet. Dette forutsettes oppnådd gjennom en slanket organisasjon med klart lønnsomhetsansvar, konsentrasjon om kjerneprodukter som har oppnådd god markedsaksept og gjennom en styrket markedsorientering. Selskapet er avhengig av markedets tillit til produktene, organisasjonen og til selskapets soliditet. Med de foretatte og planlagte endringer, samt den planlagte kapitaltilførsel anses grunnlaget for fremtidig lønnsomhet å være etablert.

Oslo, 29. juli 1997
I styret for VISMA ASA

Svein Ribe-Anderssen, formann (sign.)

Magne Storvik (sign.), Birger Flaa (sign.), Jørgen Kjærnes (sign.),
Tor Malmo (sign.), Per Olafsen (sign)

Jarle Dragvik
Konsernsjef (sign.)

(Oslo, July 29 1997) **In the second quarter, VISMA ASA had an operating revenue of MNOK 53.4 (36.6). This gives a total operating revenue for the first half year of MNOK 103.6 (76.1).**

The report for the first half of 1997 is compared with the reported figures for the corresponding period in 1996. The 1997 figures therefore cover activities not present in the corresponding period in 1996, and can therefore not be compared directly.

Profit, Balance Sheet and Capital

The operating loss for the first six months was MNOK 116.9. MNOK 91.6 of this is the result of the new board of directors and management implementing the announced review of the company's operations and balance sheet and critically evaluating all related issues. In cooperation with the company's auditor a full review has been carried out with a strong focus on substance, and correct accrual of revenue and costs. VISMA's management estimates the ordinary operating loss, before allocation and depreciation outside the accounting period, to be MNOK 25.3. The negative result for the ordinary operation is caused by several factors. Cost control in the company has not been satisfactory. Development for new contracts has led to the use of costly consultants in order to meet agreed contractual obligations. Allocations versus actual losses on accounts receivable have, based on stricter criteria, increased substantially.

The largest single loss is made up of a total depreciation of goodwill entries of MNOK 51.3.

VISMA is depreciating activated development costs of MNOK 11.8. Most of this is related to the merger with VISMA Informasjonssystemer (previously Dovre Informasjonssystemer).

The company has until now followed a practice where an extensive part of the software revenue has been booked on signing of contracts. This principle has been changed. The company has, therefore, allocated MNOK 11.4 to previous contracts. Half of this allocation goes to the Swedish subsidiary VISMA AB.

VISMA reports costs of MNOK 9.7 in connection with the establishment of a distribution organisation in the US and the development of English user manuals for VISMA Logistics. This project was started in November 1996. The plans for market development in the US industrial market have been substantially reduced.

Several actions have been taken to restructure the company. This is reflected in the allocation of MNOK 15.5.

The obligations to previous owners of SpecTec General Inc. have been reduced by MNOK 11.1.

Agreements have been made for the sale of two commercial properties. As of 30.06.97 these have a booked value of MNOK 13.0. Allocations for losses have been made with MNOK 2.2. Take-over in August 97.

In the extraordinary General Meeting, on 3 July, the board was authorised to expand the share capital by a maximum of MNOK 13.7. In an Extraordinary General Meeting, on 8 August 1997, the board will suggest the implementation of a preferred issue of 100M shares with a face value of NOK 1 per share and withdrawal of the previous authorisation. Approval will be sought for the trading of the subscription rights on the Oslo Stock Exchange. It is intended that the share issue, organised by Alfred Berg Norge AS and Sundal Collier & Co AS, provides the

company with the capital to improve liquidity and equity, and funding of the restructuring.

VISMA has already made substantial cost reductions and will continue this work during the next half year. The number of employees have been reduced by 13% (42 employees) and the number of external consultant has been reduced from 18 to 5. VISMA wants to focus on development and sales so the disruption of jobs within these areas will be kept to a minimum.

Organisation and Products

The board of directors and the Management have based their strategy on the product and market areas which will give short term profitability. The organisational structure has been changed, creating two divisions, VISMA Marine and VISMA Industry, both with individual responsibility for profitability, reporting to a central management.

New Contracts

In the second quarter, VISMA has won several contracts, not yet included in the accounting figures, through its daughter companies in the Marine and Industry divisions. The total value of the contracts is more than MNOK 20. The largest individual contract is worth MNOK 7 and this is between SpecTec Srl, Italy and the shipping companies Finaval and Marnavi. SpecTec Srl will deliver AMOS programs to 14 of their ships. VISMA AB, Sweden has in this period signed contracts worth MSEK 7. This includes a contract with Stockholm Lens Lansting, for the installation of Visma Logistics in 5 hospitals. Svenske Pioneer AB has signed a contract for Visma Business, worth MSEK 2.2. The remainder of the new contracts in this period have been won by Norway and England.

Shareholders

At 30.06.97 the share capital was 27 449 947. During the period, share capital was increased by a share issue to employees and management, and the fulfilment of obligations for share schemes. At 25.07.97 the share capital stood at 28 651 997

Largest Shareholders at 25.07.97	% Holding
Store Borgen AS	7,40
Dalva, Steinar	5,23
Christensen, Chr. Fr.	4,46
Tyrving AS	4,35
Rian, Øystein	3,47
Bjerkan, Tore	3,47
Dione AS	3,38
JV Investering AS	3,31
Alfred Berg Vekst	3,07
Varua Invest AS	3,04
Andre	58,80

Outlook

The new board of directors and management have focused on creating profitability for the company. This will be achieved through; a leaner organisation with clear responsibility for profitability; focus on those core products which have achieved good market acceptance and stronger market orientation. The company is dependent upon the market's acceptance of its products and financial strength. It is intended that the steps already taken plus future changes and the planned addition of capital, will all contribute creating a foundation for future profitability.

Oslo, July 29, 1997

The directors of VISMA ASA

Svein Ribe-Anderssen, chairman (signed)

Magne Storvik (signed), Birger Flaa (signed), Jørgen Kjærnes (signed),
Tor Malmo (signed), Per Olafsen (signed)

Jarle Dragvik
Chief Executive (signed)

RESULTATREGNSKAP

Alle tall i NOK 1000

	Konsern/Group		
	1997	1996	
	Q2	Q2	
Driftsinntekter			Operating revenue
Salgsinntekter	99 804	74 574	Sales revenue
Andre driftsinntekter	3 845	1 498	Other operating revenue
Sum driftsinntekter	103 649	76 072	Total operating revenue
Driftskostnader			Operating expenses
Vareforbruk	11 431	11 249	Cost of goods sold
Lønn og andre personalkostnader	63 342	27 912	Wages and salaries
Andre driftskostnader	85 368	24 541	Other operating expenses
Avskrivninger	54 078	2 590	Depreciation and amortisation
Tap på fordringer	6 374	1 058	Bad debts written off
Sum driftskostnader	220 593	67 350	Total operating expenses
Driftsresultat	(116 944)	8 722	Operating profit
Finansposter			Financial income and expenses
Finansinntekter	550	676	Financial income
Finanskostnader	(4 779)	(1 201)	Financial expenses
Netto finansposter	(4 229)	(525)	Net financial items
Resultat før skatter	(121 173)	8 197	Profit before tax

Minoritetsinteresser	130		Minority interests
Resultat etter minoritetsinteresser	(121 043)	8 197	Profit after minority interests

BALANSE

EIENDELER		BALANCE SHEET	
Omløpsmidler		ASSETS	
Current assets		Current Assets	
Kasse, bank og postgiro	14 947	6 535	Cash and cash equivalents
Kundefordringer	54 347	29 395	Trade debtors
Andre kortsiktige fordringer	13 958	12 019	Other current debtors
Varebeholdninger	1 624	1 327	Stocks
Sum omløpsmidler	84 876	49 276	Total current assets
Anleggsmidler			Fixed assets
Aksjer og andeler	1 039	0	Shares in subsidiaries
Obligasjoner og verdipapirer	97	138	Bonds and securities
Utsatt skattefordel	115	338	Deferred tax receivable
Andre langsiktige fordringer	860	1 144	Long term debtors
Kjøpt programvare	0		Purchased software
Goodwill	0	38 301	Goodwill
Maskiner, inventar o.l.	14 979	11 869	Machinery, equipment
Fast eiendom	15 596	16 505	Property
Sum anleggsmidler	32 686	68 295	Total fixed assets
Sum eiendeler	117 562	117 571	Total assets

GJELD OG EGENKAPITAL

Kortsiktig gjeld		LIABILITIES AND EQUITY	
Current liabilities		Current liabilities	
Kassekreditt	20 684	6 709	Overdraft
Leverandørgjeld	19 106	6 630	Trade creditors
Skyldige off. avg., feriep. o.l.	8 507	6 594	Unpaid VAT, NI etc.
Betalbar skatt	4 666	104	Accrued tax
Utbytte	0	26	Dividends
Annen kortsiktig gjeld	76 181	9 690	Other non interest-bearing liabilities
Sum kortsiktig gjeld	129 144	29 753	Total current liabilities

Langsiktig gjeld			Long-term liabilities
Pensjonsforpliktelsler	701	1 465	Pension liabilities
Annen langsiktig gjeld	30 916	39 183	Other long term liabilities
Utsatt skatt	954	968	Deferred tax
Sum langsiktig gjeld	32 571	41 616	Total long-term liabilities
Minoritetsinteresser	110		Minority interests

Egenkapital		Shareholders' equity	
Aksjekapital	27 450	20 857	Share capital
Aksjekapital (ikke reg.)	878		Share capital (not reg.)
Annen egenkapital	(72 591)	25 345	Other shareholders' equity
Sum egenkapital	(44 263)	46 202	Total shareholders' equity
Sum gjeld og egenkapital	117 562	117 571	Total liabilities and shareholders' equity